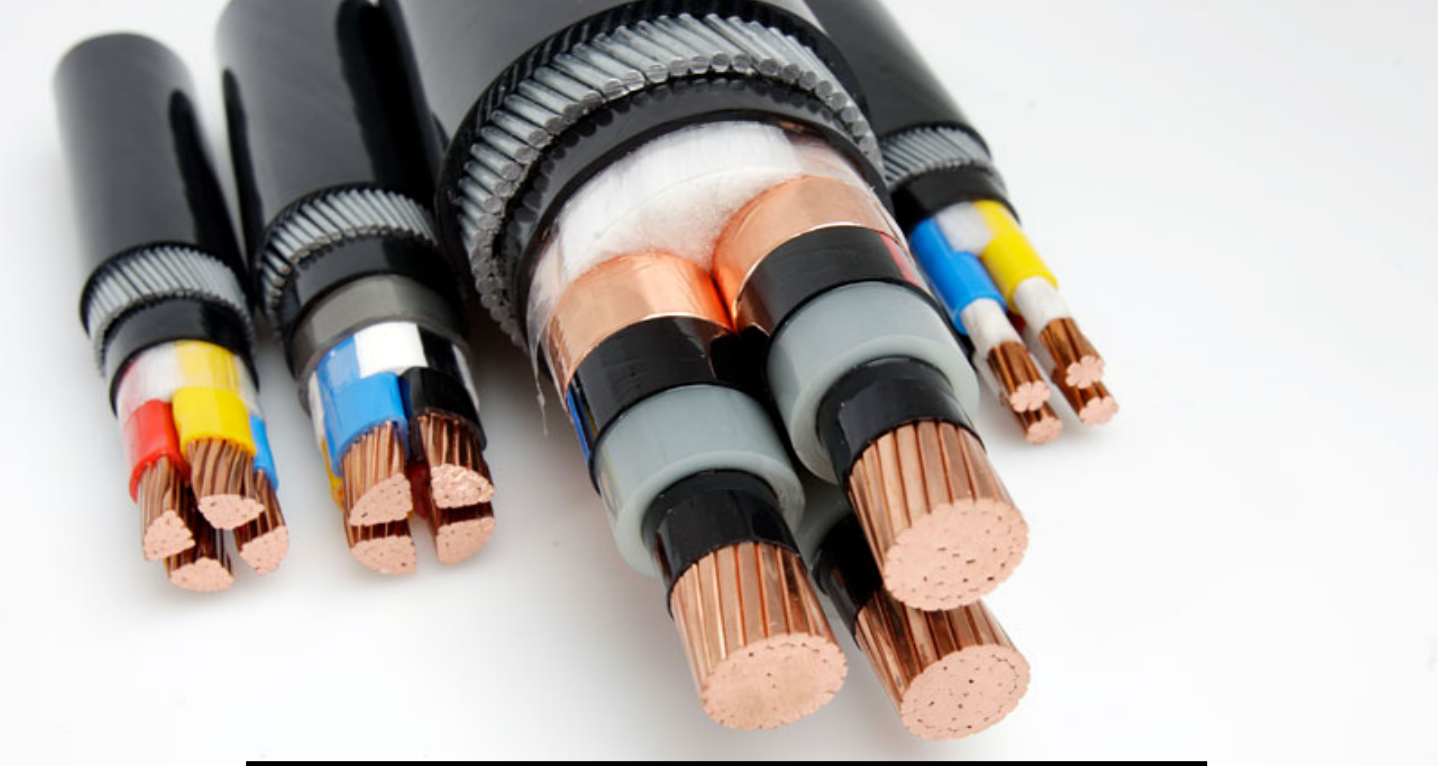


Kablo Üretenler İçin Özel,
Bakır ve Alüminyum'u iyi tanıyan
Teklif Hazırlama Yazılımı

LME, Premium, Makara, Nakliye, İhracat Koşulları, Özel Maliyetlendirme Şablonları, Operasyonlar, Analizler ...

Kopuk kopuk, sonuçları herkesin kendi bilgisayarında kalan, şirketiniz büyüdükçe başınıza dert olacak olan teklif hazırlama sürecinize Kurumsal Çözüm bu dosyanın içinde

Freedom ERP Teklif Hazırlama Yazılımı

KABLO Üretimi Yapıyor ve Kurumsallaşmak İstiyorsanız

Freedom ERP

www.temelteknoloji.com.tr

Freedom ERP ile Kablo Teklifi Hazırlama ... Yönetici Özeti

Kablo teklifi hazırlama, geçmişi izleyebilme gerçekten bir problemdir.

Ofis yazılımları kullanarak teklif hazırladığınızda değişen fiyatları güncellemek, kablo tanımlarını bir bilgisayardan diğerine taşımak (bir'den fazla kişi teklif veriyor ise), teklif veren kişilerin hazırladığı dosyaları toparlamaya çalışmak, LME, Premium değerlerini izlemek ... bu durumda en iyisi teklif işi ile "bir" kişinin uğraşmasıdır. Eğer şirketinizde 2 veya daha fazla kişi teklif verebilsin veya teklifler hakkında müşteri ile konuşabilsin, eskiden ne olmuştu bakılabilsin istiyorsanız Freedom ERP kullanarak bu problemi tamamen çözebilirsiniz.

Ofis yazılımları kullanarak hazırlanan teklifleri tek merkezde, bir arada tutabilmek için çaba harcamanız gerekir, satış ekibinizin kişisel bilgisayarları ile merkez sisteminiz arasında dosyalar durmaksızın seyahat eder, bir arada raporlayabilmek ya mümkün olmaz ya da ikinci bir işlem sonucu mümkün olabilir ...

Freedom ERP ile hem fiyat/maliyet sisteminizi hem de teklif veri tabanınızı tek merkezden yönetebilirsiniz. Satış temsilcileriniz ofis dışında bile olsalar bu sistemi kullanabilir, yöneticiler 24 saat boyunca diledikleri zaman rapor alabilirler.

Biz yıllardır kablo üretimi ve dağıtımı yapan şirketler ile çalışan bir yazılım şirketiyiz (2013 yıl sonu itibarı ile referanslarımız bu dökümanın arkasında). Freedom ERP Teklif Yazılımı da işte bu çalışmaların bir ürünü. Sistemin içinde stok kodlarınızı, ürün ağaçlarınızı, maliyet parametrelerinizi istediğiniz gibi tasarlayabilirsiniz ve aşağıda gördüğünüz gibi sisteminize her noktadan ulaşabilir, kurumsal çalışma ortamını oluşturabilirsiniz.

Freedom ERP Teklif Yazılımı Nedir, Sizin İçin Ne Yapabilir ?

Kablo satışında fiyatı oluşturan, hatasız ve hızlı teklif verebilmeyi etkileyen bir dizi ayrıntıyı bilmeyen bir yazılımlar teklif hazırlamak için kullanılamaz, Freedom ERP ise bu işi en iyi bilen yazılımdır.

1.Bakır veya alüminyum LME değerleri üzerinden işlenebilir, buna ilaveten farklı "premium" fiyatlarını da programa tanıtabilirsiniz.

2.Ambalajlama şekli fiyatı etkiler, örneğin 1500 metre olan bir kabloyu tek makara yerine 3 makara olarak sevk etmenin maliyeti farklıdır. Programda makara, palet, koli malzemeleri hem ayrı ayrı değerlendirilebilir hem de her kablo hangi makaralar ile gönderilecek ise belirtilebilir.

3.Müşteriye yapılan satış şekline göre (FOB,CIF,CPT …) sizin veya müşterinizin yükleneceği masrafları tarif edebilir, sizin payınıza düşenleri maliyetinize ilave edebilirsiniz.

4.Teklifinizi müşterinizin tercihine göre farklı para birimleri cinsinden hesaplayabilir ve bu şekilde izleyebilirsiniz.

5.Daha önceden verilmiş bir teklifi LME veya Kur değişimlerinden dolayı yeniden hesaplatıp tazeleyebilirsiniz.

6.Teklif esnasında faktoring, iskonto, komisyon, sabit giderler, tedarikçi vade farkı, genel giderler gibi sizin belirleyebileceğiniz çok sayıda "maliyet unsurunu" dikkate alabilir, fiyat kırılım noktalarınızı kolayca hesaplayabilirsiniz. Bugünün rekabetçi piyasasında her teklifinizin hangi masrafları kapsayabildiğini, ne kadar karlı olup olmadığını biliyor olmanız "doğru fiyatlandırılmış" teklif verme hızınızı arttıracaktır.

7.Aynı ürüne ait önceki teklifler ile aynı müşteriye verilmiş önceki tekliflere bir tuşla ulaşabilirsiniz.

8.Bugün, bu ay ne kadar teklif verdiniz, ne teklif ettiniz, kimlere teklif verdiniz, hangilerini kazandınız, sizin kaybettiklerinizi kimler kazandı gibi analizleri elde edebilirsiniz.

9.Bütün teklifler bir sistem içinde olacağından bir satış görevlisi tarafından hazırlanmış olan teklif o kişiye ulaşılamıyor ise başka bir kişi tarafından devam ettirilebilecek, müşterinize hızlı ve kesintisiz cevap verebileceksiniz.

10.Teklifinizi kurumsal format kurallarına uygun, farklı lisanlarda, istendiğinde kağıda basılabilen istendiğinde elektronik olarak gönderilebilir bir şekilde elde edeceksiniz.

Şimdi bunların Freedom ERP içinde nasıl gerçekleştiğine bakalım …

Freedom ERP Kablo Maliyet Hesaplama Şeması

İşlem Maliyeti (İşçilik, Enerji ...)

Bakır ve Alüminyum LME/Premium Fiyatları

Kablo Reçeteleri

Malzeme Fiyatları

Eklenen veya değiştirilen malzemeler, işlemler, birim fiyatlar

Kablo Reçetesi veya kullanıcı tarafından eklenen - çıkarılan malzemeler, operasyonlar fiyat listelerinden ve LME/Premium tanımlarından fiyatlandırılırlar, bunun sonucunda ürünün baz maliyeti ortaya çıkar.

Hammadde ve Operasyon Maliyeti

Makara ve Diğer Ambalaj Malzemeleri

Teklifte yer alan her kablo için detaylı sevk makara tanımı yapılabilir ve maliyeti buna göre hesaplanır.

FOB, CIF, EXW ... Eklenen Masraflar

Farklı satış ve ihracat yöntemleri (FOB,CIF, EXW ...) kablo üzerine yüklenecek masrafları etkiler.

Nakliye

Sevkiyat rotası aşama aşama fiyatlandırılabilir.

Sabit Giderler

Tedarikçi Vade Farkı

Komisyon

Hurda, Fire

Finansman Masrafı

Masraflar firmanın isteğine göre, istenilen sayıda ve formüllere bağlı olarak tanımlanabilir. Bu sayede maliyetin aşamaları, teklif edilen fiyatın hangi masraflarınızı karşıladığını net olarak görebilirsiniz.

Toplam Maliyet

Hammadde ve Operasyon Maliyetinin Alt Yapısı

Kablo Malzeme ve Operasyon Reçetesi

Freedom ERP içinde kablolarınızın hangi malzemelerden yapıldığını, hangi işlemlerden geçtiğini yazabileceğiniz "Kablo Ürün Ağacı" uygulaması bulunmaktadır. Bu bölümde standart veya daha önce üretmiş olduğunuz veya üretmeyi planladığınız kabloların malzeme ve işlemlerini tarif edebilirsiniz. İsterseniz elinizde bulunan tablolardan da bu bölüme kolayca bilgi aktarabilirsiniz.

Bu sayede satış grubunuz ortak bilgi kümesini kullanabilecek ve hatalı / eksik tanım kullanma ihtimalleri sona erecektir.

70mm² COMPACT BAKIR TEL		3015	m
PVC İZOLE B90		190	Kg
PVC MASTERBACH KAHVE		2	Kg
PVC MASTERBACH BEYAZ		2	Kg
120 mm Extruder	PVC İZOLE	4,6	SAAT
90 mm Extruder	PVC İZOLE	6	SAAT
35mm² COMPACT BAKIR TEL		1005	m
PVC İZOLE B90		80	Kg
PVC MASTERBACH MAVİ		1	Kg
120 mm Extruder	PVC İZOLE Nötr	3,2	SAAT
PVC FİTİL 3,0 mm		30	Kg
BÜKÜM IKILI TWIST	Büküm	5	SAAT
PVC DOLGU AS78		390	Kg
PVC KILIF Q45		320	Kg
PVC MASTERBACH SIYAH		4	Kg
150 mm EXTRUDER	PVC Dış Kılıf	9	SAAT
Kalite Kontrol	Kontrol	0,6	SAAT

Malzemelerin Fiyatlandırılması

Kablo üretimi yapan şirketler için malzeme, LME fiyatlamasına tabii olanlar ve olmayanlar şeklinde ikiye ayrılır.

LME fiyatlamasına tabii olan bakır ve alüminyum tel grubu malzemeler için Freedom ERP yazılımında "premium" değerleri de dikkate alınmaktadır.

Bakır ve alüminyum dışında kalan malzemeler ise tedarikçi listelerinden, son satın alma değerlerinden veya sizin belirleyeceğiniz bir şekilde fiyatlandırılabilirler.

Malzeme	Premium	P.B
8 mm Bakır Tel	260	USD
30*0,20 mm Bakır Tel	780	USD
7*1,02 mm Bakır Tel	550	USD
Alüminyum R.Tel (2,00 mm)	880	USD
Alüminyum R.Tel (1,60 mm)	1300	USD

Operasyonların / İşlemlerin Fiyatlandırılması

Operasyon veya işlemlerinizi isterseniz sağ tarafta olduğu gibi masraf kalemlerini de belirterek fiyatlandırıyor olabilirsiniz (örneğin enerji unsuru ayrı, işçilik unsuru ayrı olarak veya tek bir saat maliyeti şeklinde).

Gerek malzeme gerekse de operasyon fiyatları teklif hazırlama aşamasında sizin tarafınızdan değiştiriliyor veya bazıları iptal edilerek yerine başka tanımlar ilave ediliyor olabilir.

Bu sayede Freedom ERP önceden hazırlamış olduğunuz bilgileri kullanırken o teklif için yapacağınız özel tanımları da dikkate alabilmektedir.

Zırhlama İşlemi		
Enerji	1,65	TL / Saat
İşçilik	9,5	TL / Saat

Not : Bu sayfada yer alan fiyat ve tanımlar tamamen gerçek dışıdır

Makara, İhracat ve Nakliye Giderleri

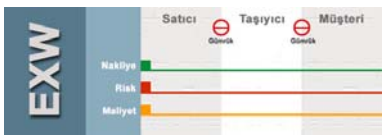
Makara ve Ambalaj Malzemeleri Yönetimi

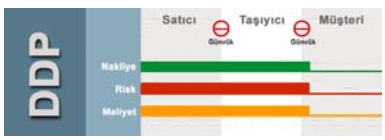
Freedom ERP içinde yer alan Makara ve Ambalaj Malzemeleri bölümünde tahta, kontra plak, demir, karton makaralarınızın yanı sıra palet ve sandık gibi sevk esnasında kullandığınız diğer malzemeleri de tanımlayabilir, teklifinize ekleyebilirsiniz.

Bu tanımlama sayesinde teklifinizde yer alan her kablo için sarım boylarına göre kullanacağınız makara sayısını tam olarak belirtebilir, maliyet ve toplam ağırlık hesaplamanızı en doğru şekilde elde etmiş olursunuz.

İhracat ve Satış Şekilleri (INCOTERMS)

Yazılımın INCOTERMS bölümünde müşteriniz ile hangi satış koşuluna göre anlaştığınızı (İhracat Şekli) belirtebilirsiniz. Standart tanımlar içinde 13 ayrı satış şekli (FOB, CIF, EXW …) mevcut olmasının yanı sıra siz yenilerini ekleyebilir veya mevcutları kendi özel koşulunuza göre değiştirebilirsiniz.





Bu sayede yapılan masrafların size mi yoksa müşteriye mi ait olacağı hem belirlenmiş olur hem de size ait olanlar kablolar üzerine dağıtılarak maliyete dahil edilirler. Örneğin müşteriniz ile DDP - Delivered Duty Paid şeklinde anlaşmış iseniz yapılacak tüm masraflar size ait olurken EXW – Ex Works şeklinde anlaştığınızda ise sadece Paketleme, Genel Ambalaj Giderleri ve İhracat Gümrük İşlemleri size ait olacak ve kabloların maliyetine eklenecektir.

Nakliye ve Teklif Maliyeti

Freedom ERP içinde Nakliye Fiyat Listelerini işleyebileceğiniz ayrı bir bölüm de vardır. Bu bölümde noktalar arası taşıma araçlarını ve fiyatlarını işleyebilir, fiyatlar için geçerli oldukları tarih aralığını belirtebilirsiniz.

Nakliye fiyat listeleri teklif hazırlığı esnasında kullanılabilmektedir. Bir sevk rotası kaç adım olursa olsun işlenebilir; örneğin önce Kamyon, sonra Gemi, en son olarak da Tren kullanarak bir teslimat yapılıyor olabilir.

Teklif Fiyatınız Hangi Masraflarınızı Karşılıyor … Cevabı Freedom ERP Veriyor

Yeni ve Rekabetçi Anlayış

Bir şirkette "Sabit Gider", "Finansman Masrafı", "Fazla Mesai" gibi farklı farklı isimlendirilen bir çok masraf kalemi vardır. Bunların bir kısmı her zaman gerçekleşmez ancak bazen de umulmayan büyüklükte gerçekleşir.

En iyi durum, en iyi fiyat elbette ki tüm olası masrafları karşılayan, bunların üzerinde kazandıran fiyattır; ancak hepimiz biliyoruz ki bu çoğu kez mümkün olamıyor.

Satış yaparken hangi masraflarınızı karşılayabildiğinizi bilmeniz, satış ekibinizde yer alan herkesin aynı bilgiyi paylaşarak hareket edebilmesi bir avantajdır. Aksi takdirde bir işi gereksiz yere kaçırabilir veya size dert olacak bir siparişi kabul edebilirsiniz.

Freedom ERP fiyat kırılım noktalarını sizin şirketinizin gerçeklerine göre hesaplar. Bu sayede müşteriniz ile görüşürken hangi noktada ne kazanıp ne kaybettiğinizi görmüş olur, kararınızı buna göre verirsiniz.

Teklif Fiyatı		**18000,0000**	**USD**
Hammadde		15871,7800	USD
Operasyon Maliyeti	0,9	142,3810	USD
Baz Maliyet	**0,9**	**16014,1610**	**USD**
İhracat Gideri	0		
Ambalaj Gideri	1,06	167,7121	USD
Navlun Gideri	2,23	354,4439	USD
Fazla Mesai	0,41	65,0747	USD
Maliyet - 1	**4,59**	**32615,5527**	**USD**
İskonto	0		
Faktoring	1,47	264,0000	USD
Diğer Giderler	1,6	253,9499	USD
Tedarikçi Vade Farkı	1,46	232,0092	USD
Maliyet - 2	**9,32**	**17351,4387**	**USD**
Sabit Maliyetler	6,2	984,0558	USD
Maliyet - 3	**15,52**	**18335,4945**	**USD**
Hurda & Fire	0,95	150,7827	USD
Finansman Gideri	2,1	333,3092	USD
Komisyon	0		
Toplam Maliyet	**18,57**	**18819,5865**	**USD**
Kar / Zarar	**-4,35**	**-819,5900**	**USD**

***Örneğin** 18 000 USD olarak teklif verdiğiniz bir kablo için Freedom ERP sol taraftaki analizi gösteriyor olsun (sonuçlar sizin tasarımınıza göre hazırlanabiliyor).*

Baz Maliyet'e göre (sadece malzeme ve operasyon) karlı olan bu fiyat, Maliyet-1 ve Maliyet-2 aşamalarını da kapsayabiliyor.

Ancak Sabit Maliyetlerin bir kısmını karşıladıktan sonra fiyatınızın kapsama alanı bitiyor, diğer bir deyimle Sabit Maliyetin bir kısmı ile Hurda / Fire maliyeti ve Finansman Gideri karşılanamıyor. Bundan sonra karar sizin …

Maliyetin aşamalı olarak analizi sayesinde "azaltılabilecek bir masraf unsurunu yakalayabilme şansını" elde edebilirsiniz. Belki yukarıda bulunan analize bakarak vade farkı için tedarikçiniz ile tekrar konuşacak veya navlun giderini azaltabilmek için bir girişimde bulunacaksınız.

Freedom ERP ve Temel Teknoloji hakkında ...

Freedom ERP Teklif Modülü sadece kablo üretimi yapan firmalar için hazırladığımız teklif yazılımıdır.

Freedom ERP ise daha geniş kapsamlı, kablo üretimi konusunda özel modülleri olan, muhasebe, üretim, sevkiyat, satış, maliyetlendirme, satınalma, depo yönetimi, bakım, insan kaynakları gibi şirketinizin operasyonel alanlarının tümünü entegre eden bir yazılımdır.

Kablo üreticileri ile yıllardır sürdürmekte olduğumuz çalışma sayesinde sektörün ihtiyaç ve beklentilerini en yakından takip eden yazılım şirketi olmanın verdiği tüm avantajları ürünlerimize yansıtmaktayız.

Yazılım ürünlerimizin yanısıra ERP süreç ve kullanım analizi, stok kayıt doğruluğu, maliyet düzeninin kuruluşu, barkod otomasyonu, bilgisayar destekli bakım yönetim sisteminin kuruluşu gibi konularda danışmanlık desteği de vermekteyiz.

Görüşmek üzere ...

Temel Teknoloji

www.temelteknoloji.com.tr

Kablo ve Tel Üreticileri ile 30 yılı aşan bir süredir çalışıyoruz

- Nexans
- Altın Kablo
- Surtel Kablo
- Ünika Üniversal Kablo
- Seval Kablo
- Atom Kablo
- Çarkıt Kablo
- Çağdaş Kablo
- Ünka Kablo
- Ebion – İngiltere
- Ebion – Denizli
- Pamukkale Kablo
- Üntel Kablo
- Öznur Kablo
- Başoğlu Kablo
- İlke Çelik
- HAK Bakır

** Freedom ERP yazılımı Aralık 2013'de 135 ayrı işletme tarafından kullanılmaktadır. Yukarıda gördüğünüz liste 2013 yılı sonunda hazırlanmıştır.*

Temel Teknoloji

Telefon : (216) 360 65 60
Fax : (216) 360 65 02

www.temelteknoloji.com.tr

satis@temelteknoloji.com.tr

Cemil Topuzlu Caddesi,
İş Bankası Blokları E-11
Kalamış – Kadıköy
İstanbul